
Représentant des ventes

Tu as une approche axée sur les défis ainsi qu'une facilité pour entretenir et développer les relations d'affaires ?

Nous recherchons actuellement un.e représentant.e des ventes pour couvrir le territoire de l'Est du Québec qui saura évaluer les besoins des clients et les conseiller dans l'achat de modules de jeux ainsi que participer à la promotion des ventes. On te reconnaît surtout comme étant dynamique, proactif et allumé ? Joins-toi à notre équipe !

Qui sommes-nous ?

Chez Go-Élan, nous provoquons des rires, des moments mémorables et réinventons l'univers du jeu en encourageant le développement d'un mode de vie actif. Nous faisons bouger les enfants et favorisons leur épanouissement, tout en assurant la tranquillité d'esprit de nos clients en respectant leur budget.

Créé en 1985, nous sommes une entreprise manufacturière Québécoise fière d'offrir des équipements durables et robustes conçus avec des matériaux parmi les plus hauts standards de l'industrie.

Missions principales :

- Rencontrer les clients, évaluer leurs besoins et préparer des soumissions et des présentations de vente;
- Fournir les informations du client au département de commande;
- Faire un suivi auprès de la clientèle par téléphone, rencontre virtuelle ou présenteielle;
- Assurer une présence sur le territoire de vente établi et participer au développement de la clientèle en effectuant de la prospection;
- Rencontrer les objectifs trimestriels et annuels de l'entreprise;
- Préparer et participer aux congrès et expositions;
- Effectuer toutes autres tâches soumises par son supérieur immédiat.

Exigences et qualifications :

- Détenir un DEC en administration ou toutes autres formations jugées pertinentes;
- Détenir une bonne connaissance de la Suite Office;
- Maîtriser le processus de vente/dépôt de soumissions dans le secteur public (villes, écoles, centres scolaires) : un atout important;
- Langues parlées et écrites : Français et anglais (niveau intermédiaire-avancé).

Ce que nous offrons :

- Joindre une équipe dynamique déjà en place et motivée à relever les défis ;
- Évoluer auprès de gens performants, prêts à accueillir de nouvelles idées innovantes;
- Se développer au sein d'une entreprise en grande croissance;
- Un horaire de travail du lundi au vendredi, de jour;
- Poste permanent à temps plein;
- Une bonne conciliation travail-vie personnelle et un horaire flexible;
- Télétravail en majorité du temps (présence sur place pour la formation et les rencontres d'équipe);
- Un salaire concurrentiel avec boni selon le rendement;
- Matériels : téléphone cellulaire et portable.

Lieu : 630 Boulevard Bécancour, Bécancour, QC

Date d'entrée en fonction : septembre 2022

Si ce poste vous intéresse, veuillez soumettre votre candidature en suivant le lien suivant :

[Coefficient RH | Représentant des ventes - Go-Élan - Coefficient RH](#)

Toutes les candidatures seront traitées avec grande confidentialité. Par ailleurs, nous tenons à vous remercier de votre intérêt à joindre l'équipe.